



Aspek Bisnis di Bidang IT

Aspek penting dalam pengembangan bisnis yang berhubungan dengan Teknologi Informasi adalah **infrastruktur** dan **sumber daya manusia (SDM)**

Pada umumnya bidang usaha yang sering dimasuki oleh seorang pebisnis baru pada bidang IT adalah :

- Perusahaan pengembangan perangkat lunak aplikasi (**software house**).
- Konsultan Implementasi Teknologi Informasi baik itu implementasi hardware maupun implementasi software.
- Distributor dari produk-produk IT, baik hardware ataupun software.
- Training dan pendidikan bidang IT.

Prosedur Pendirian Badan Usaha IT

- ✓ faktor lingkungan ekonomi
 - segala kejadian atau permasalahan penting di bidang perekonomian nasional yang dapat mempengaruhi kinerja dan kelangsungan hidup dari suatu perusahaan
- ✓ faktor lingkungan non ekonomi
 - peristiwa atau isu yang menonjol dibidang politik,keamanan,sosial dan budaya yang mempengaruhi kelangsungan hidup pelaku usaha

Klasifikasi Dimensi Lingkungan Eksternal Kegiatan Usaha:

- 1)** Perekonomian Global dan Kerjasama Internasional (Ekonomi)
- 2)** Pembangunan dan Perekonomian Nasional (Ekonomi)
- 3)** Politik, Hukum dan Perundang-Undangan (Non-Ekonomi)
- 4)** Teknologi (Non-Ekonomi)
- 5)** Demografi, Sosial dan Budaya (Non-Ekonomi)

prosedur peraturan perizinan dalam membangun sebuah badan usaha

1. Tahapan pengurusan izin pendirian
2. Tahapan pengesahan menjadi badan hukum
3. Tahapan penggolongan menurut bidang yang dijalani
4. Tahapan mendapatkan pengakuan, pengesahan dan izin dari departemen lain yang terkait

Tahapan pengurusan izin pendirian

- Tanda Daftar Perusahaan (TDP)
- Nomor Pokok Wajib Pajak (NPWP)
- Bukti diri
 - Surat Izin Usaha Perdagangan (SIUP), diperoleh melalui Dep. Perdagangan
 - Surat Izin Usaha Industri (SIUI), diperoleh melalui Dep. Perindustrian
 - Izin Domisili
 - Izin Gangguan.
 - Izin Mendirikan Bangunan (IMB)
 - Izin dari Departemen Teknis

Tahapan pengesahan menjadi badan hukum

Adapun pengakuan badan hukum bisa didasarkan pada Kitab Undang-Undang Hukum Dagang (KUHD), hingga Undang-Undang Penanaman Modal Asing (UU PMA)

Tahapan penggolongan menurut bidang yang dijalani

Badan usaha dikelompokkan kedalam berbagai jenis berdasarkan jenis bidang kegiatan yang dijalani. Berkaitan dengan bidang tersebut, maka setiap pengurusan izin disesuaikan dengan departemen yang membawahnya seperti kehutanan, pertambangan, perdagangan, pertanian dsb

Tahapan mendapatkan pengakuan, pengesahan dan izin dari departemen lain yang terkait

Departemen tertentu yang berhubungan langsung dengan jenis kegiatan badan usaha akan mengeluarkan izin. Namun diluar itu, badan usaha juga harus mendapatkan izin dari departemen lain yang pada nantinya akan bersinggungan dengan operasional badan usaha misalnya Departemen Perdagangan mengeluarkan izin pendirian industri pembuatan obat berupa **SIUP**. Maka sebagai kelanjutannya, kegiatan ini harus mendapatkan sertifikasi juga **dari BP POM, Izin Gangguan** atau **HO** dari Dinas Perizinan, **Izin Reklame**

Draft Kontrak Kerja IT

- Masa Percobaan
- Yang Dapat Membuat Perjanjian Kerja
- Bentuk Perjanjian Kerja
- Isi Perjanjian Kerja
- Jangka Waktu Perjanjian Kerja Untuk Waktu Tertentu
- Penggunaan Perjanjian Kerja
- Uang Panjar

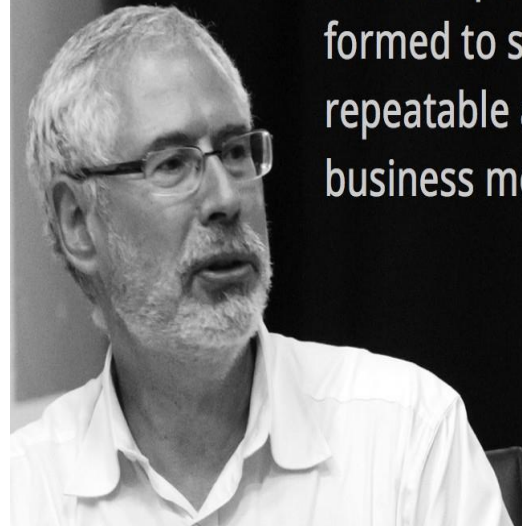


perusahaan baru yang sedang
dikembangkan

Startup itu adalah perusahaan baru yang masih mencari jati diri atau bisnis model yang tepat agar kelak bisa menjadi bisnis yang *repeatable* dan *scalable*, seperti yang dikatakan oleh Steve Blank:

Startup?

Steve Blank



"A startup is an organization formed to search for a repeatable and scalable business model."



Startup di Indonesia

Perkembangan Startup di Indonesia bisa dikatakan cukup pesat menggembirakan. Setiap tahun bahkan setiap bulan banyak founder-founder (pemilik) Startup baru bermunculan. Menurut dailysocial.net, sekarang ini terdapat setidaknya lebih dari 1500 Startup lokal yang ada di Indonesia. Potensi pengguna internet Indonesia yang semakin naik dari tahun ke tahun tentunya merupakan suatu lahan basah untuk mendirikan sebuah Startup

Pembagian Startup menurut Rama Mamuaya, CEO dailysocial.net

- Startup pencipta game
- Startup aplikasi edukasi
- Startup perdagangan



Membangun Bisnis Startup



- ✓ Memulai dari ide yang simpel
- ✓ Buat keunikan dan membuka pola pikir
- ✓ Jangan takut ketika tidak punya modal
- ✓ Usaha yang legal itu lebih baik
- ✓ Totalitas dalam membesarkan bisnis
- ✓ Mencari dana dan kerjasama (investor)

Kemampuan utama yang harus dimiliki oleh seorang Entrepreneur dalam bidang IT

- Kemampuan dalam bidang Penjualan (Salesmanship)
- Kemampuan dalam bidang teknis
- Pemahaman dalam bidang keuangan perusahaan (Accounting, Financial Report, Cash-flow management, dan lain-lain)
- Kemampuan dalam bidang Human-Relationship

Bisnis konsultasi IT bergerak di bidang jasa, dimana seorang konsultan IT bertugas menginformasikan klien tentang cara apa yang harus digunakan untuk mencapai target bisnis, menyelesaikan suatu masalah, atau mengefisiensi sistem IT

Konsultan IT harus bisa menjadi *problem solver* (pemecah masalah) yang memiliki keahlian dan keterampilan tinggi. Seorang konsultan, baik di bidang IT maupun lainnya, harus memiliki pola pikir *out of the box* dan obyektif. Setelah mengidentifikasi akar permasalahan yang disampaikan klien mereka, konsultan harus mampu memberikan beberapa alternatif jalan keluar beserta dengan konsekuensinya masing-masing

Banyak ragam proyek yang bisa ditangani konsultan IT

- menguji *vulnerability* (kerawanan) sistem *internet banking* di bank
- *menginstalasi* dan *troubleshooting* modul-modul ERP
- *membangun* dan *maintenance* jaringan
- membuat layanan *cloud computing* untuk perusahaan
- dan lain-lain

beberapa hal yang harus diperhatikan untuk menjadi konsultan IT yang handal

➤ ***Wawasan dan keterampilan di bidang informasi teknologi***

- Pembaharuan (*update*) sistem dan program komputer berlangsung begitu cepat, oleh karena itu Anda harus senantiasa mengikuti tren-tren terkini seputar komputer dan teknologinya.
- Keahlian yang seharusnya dimiliki konsultan IT antara lain: menguasai teknologi secara luas, menguasai berbagai macam proses *business enterprise* atau jenis bisnis tertentu, mendalami solusi *software* yang direkomendasikan, dan menguasai penulisan dokumen dengan baik.
- Untuk mengasah kemampuan, ikuti sejumlah pelatihan, seminar, atau kelas khusus.

➤ **Komputer dan Internet**

- Untuk mencapai tujuan di atas, tentunya perangkat komputer mutlak dimiliki. Selain dipakai untuk mengelola bisnis, perangkat komputer beserta internet dapat membantu memperluas jaringan klien secara online, mencari informasi seputar proyek, dan melakukan promosi

➤ Lokasi

- Memiliki bangunan besar untuk merintis bisnis ini merupakan langkah yang bagus, namun rumah sendiri juga sebenarnya bisa dimanfaatkan untuk sementara. Untuk membantu pengelolaan bisnis, silakan rekrut lima sampai enam orang pekerja

➤ Portofolio

- Untuk menunjukkan sisi profesionalisme dan performa kerja kepada klien, kumpulkan portofolio atau proyek. Calon klien akan lebih mudah diundang apabila konsultasi IT tersebut sering menangani banyak proyek



Beberapa StartUp di Indonesia

1		6	
2		7	
3		8	
4		9	
5		10	

Sumber: alexa.com, Juli 2017

E-Marketplace	Date Established In Indonesia	CEO	Funding Raised
 Blibli	2011	Kusumo Martanto	Over \$13M
 Bukalapak	2010	Achmad Zaky	Undisclosed
 JD.id	2017	Zhang Li	\$741M
 Lazada	2012	Alessandro Piscini	\$4.7B from parent company Alibaba group
 Shopee	2015	Chris Feng	(raised \$722M) under parent company Sea Limited
 Tokopedia	2009	William Tanuwijaya	\$1.3B

Sumber: eIQ (Uncovering the Value of Indonesia's Top Online Platforms)



Para Pendiri StartUp



Shopee
Chris Feng



blibli.com
Kasumo Martanto



LAZ
Peng Lei



BL
Achmad Zaky
Bukalapak.com



JD.ID
Zhang Li



OLX
Olaf Van Schagen



tokopedia
William Tanuwijaya

StartUp Group

Salary of SUNDER PICHAI



Yearly	Rs. 3,020,000,000	302 crores
Every month	Rs. 251,666,666	25 cr, 16 lacs
Every Day	Rs. 10,066,666	1 cr 66000
Every hour	Rs. 1,258,333	12 Lacs 58000
Every minute	Rs. 20,972	20972
Every Sec.	Rs. 350	350

MARSHALL SILVER
CHIEF COMMERCIAL OFFICER, REDDOORZ

WILLIAM TANUWIJAYA
CO-FOUNDER & CEO, TOKOPEDIA

ROHIT SIPAHIMALANI
JOINT HEAD INVESTMENT GROUP, TEMASEK INTERNATIONAL

JASON THOMPSON
CHIEF EXECUTIVE OFFICER, OVO

ACHMAD ZAKY
CEO & FOUNDER, BUKALAPAK



thank
you